**Заявление Гипотезы Эпика**

|  |  |
| --- | --- |
| **Дата поступления в воронку:** | <Дата, когда Эпик поступил в воронку> |
| **Название Эпика:** | <Краткое название Эпика> |
| **Владелец Эпика:** | <ФИО Владельца Эпика> |
| **Описание Эпика:** | *Описание Эпика представляет собой краткое заявление ценности («презентация в лифте»), которое кратко и чётко описывает Эпик. Оно выполняется по формуле, которая приведена ниже:*  **Для (For)** <клиенты>  **Которые (who)** <что-то делают>  **Будут использовать (the)** <решение>  **Которое с помощью (is a)** <что – «как»>  **Которое позволяет (that)** <обеспечивает эту ценность>  **В отличие от (unlike)** <конкурент, текущее решение или несуществующее решение>  **Наше решение (our solution)** <по какой причине делает что-то лучше — «почему»> |
|  | |
| **Бизнес-Результаты:** | <Измеримые выгоды/преимущества, которые будут предположительно получены клиентом и бизнесом, если гипотеза Эпика окажется верной> |
| **Опережающие индикаторы:** | <Ранние показатели, которые помогут предсказать вероятность получения бизнес-результатов до окончания полной разработки> |
| **Нефункциональные требования**  **(НФТ/NFR):** | <Нефункциональные требования, которые необходимо учитывать при работе над Эпиком> |

Перевод: © Ионов А.К. ionovpartners.ru

© Scaled Agile, Inc.